

Curriculum Vitae

Informazioni personali

Cognome/Nome **SANTONI FABIO**

Indirizzo

Telefono

E-mail

www.novebc.it

Cittadinanza italiana

Data di nascita Milano

Sesso M

P.IVA / CODICE FISCALE

Occupazione

Esperienza professionale

2024 (in itinere)

Formatore e tutor per i programmi ICE/ITA ACADEMY (formazione in Italia e in Africa da parte di Italian Trade Agency) nel settore Gare Internazionali (TenderLab), Agrobusiness (AfricaBusinessLab & LabInnova) e Start-up (LabInnova)

Formatore e tutor unico per il programma dell'Università di Bologna Alma Mater "StudEnt for Africa" Start-up project

Coordinatore, Consulente, Tutor & Coach di un servizio/programma per gare d'appalto denominata "Bandi in Africa" & "Export by Tender", che supporta le aziende internazionali nella partecipazione a gare d'appalto finanziate dai donors internazionali (Banca Mondiale, African Development Bank, Unione Europea, Banca Interamericano di Sviluppo, Agenzie UN, Asian Development Bank, Agenzie di Cooperazione)

Coach, tutor per programmi IDEP (African Institute for Economic Development and Planning by UN/UNECA)

2023

Formatore e tutor per i programmi ICE/ITA ACADEMY (formazione in Italia e in Africa da parte di Italian Trade Agency) nel settore Gare Internazionali (TenderLab), Agrobusiness (AfricaBusinessLab & LabInnova) e Start-up (LabInnova)

Formatore e tutor unico per il programma dell'Università di Bologna Alma Mater "StudEnt for Africa" Start-up project

Coordinatore, Consulente, Tutor & Coach di un servizio/programma per gare d'appalto denominata "Bandi in Africa", che supporta le aziende internazionali nella partecipazione a gare d'appalto in Africa e le istituzioni africane nella creazione e gestione di gare d'appalto

Coach, tutor per programmi IDEP (African Institute for Economic Development and Planning by UN/UNECA) di e-learning sul tema Enhancing Africa's Trade Performance: Towards An Effective Implementation Of AfCFTA (4 Moduli *Module 1: AfCFTA startup opportunities: how to create startup to develop social business opportunities - Module 2: AfCFTA business development opportunities: SME'S and market intra-regional approach - Module 3: International Tenders: a way to increase export, integrate AfCFTA business community and multiply business opportunities - Module 4: AfCFTA Business Organisation; how to set, plan and organize activities to develop business opportunities and contacts*) e webinars sui temi (due moduli ciascuno): Ghana Financial management, digital marketing and records keeping | public&private sector e Uganda Using e-commerce to Export/Digital Trade and Services: how to enhance their capacity and leverage digital trade for export. | public&private sector



Coach, tutor e consulente di sviluppo in molti programmi di formazione privati, tra cui i programmi di formazione creati da lui stesso nei programmi di formazione E4All

2022

Formatore e tutor per i programmi ICE/ITA ACADEMY (formazione in Italia e in Africa da parte di Italian Trade Agency) nel settore Agrobusiness e Start-up (Camerun, Senegal, Tunisia & Italia)

Formatore e tutor per il programma dell'Università di Bologna Alma Mater "StudEnt for Africa" 2022 Start-up project

Fondatore di un servizio/programma per gare d'appalto denominata "Bandi in Africa", che supporta le aziende internazionali nella partecipazione a gare d'appalto in Africa e le istituzioni africane nella creazione e gestione di gare d'appalto.

Relatore in numerosi webinar internazionali incentrati sul processo di industrializzazione e sulle gare d'appalto in Africa

Coach, tutor e consulente di sviluppo in molti programmi di formazione privati, tra cui i programmi di formazione creati da lui stesso nei programmi di formazione E4All

Coordinatore Generale del Padiglione italiano a Promote 2022

Consulente per lo sviluppo di progetti nel settore sanitario

Consulente per lo sviluppo di progetti nel settore dell'agrotrasformazione e della cosmesi

2021

Formatore e tutor per programmi ICE ACADEMY (formazione in Italia e in Africa) programmi E-AfricaBusinessLab, LabInnova for Africa (Nigeria e Costa D'Avorio) e LabInnova for Tunisia2021

Formatore e tutor per programma progetto di Università di Bologna Alma Mater "StudEnt for Africa" 2021

Realizzatore programmi di formazione per imprenditori, start-up ed imprese denominati E-One4You & E-One4All, E-Start4Business (programmi di formazione, tutoring e mentoring in Camerun, Tunisia ed Etiopia) e TenderAcademy (formazione per la partecipazione a gare internazionali)

Consulente per lo sviluppo di progetti settore sanitario, agrotrasformazione e cosmetico per agenzie pubbliche e clienti privati in Africa e per clienti privati italiani

Direttore di ViA Consulting, servizi di consulenza per lo sviluppo del business in Africa, e curatore di diversi focus tematico/informativi

Fondatore e VicePresidente di EBO Camerun (European Business Organisation), organizzazione di rappresentanza e tutela degli interessi delle imprese europee operanti in Camerun, creata sotto l'egida della UE Camerun

Ideatore e Redattore del blog "FareBusiness" e del percorso informativo "Business Ideas for Africa"

2020

Formatore e tutor per programma progetto di Università di Bologna Alma Mater "StudEnt for Africa" 2020

Formatore e tutor per programmi ICE ACADEMY (formazione in Italia e in Africa) programmi E-AfricaBusinessLab (Etiopia e Angola) & LabInnova for Africa (Ghana e Etiopia)

Consulente per lo sviluppo di progetti settore sanitario, agrotrasformazione e cosmetico per agenzie pubbliche e clienti privati in Africa e per clienti privati italiani

Ideatore e Redattore del blog "FareBusiness"

Ideatore e Realizzatore programmi di formazione per imprenditori, start-up ed imprese denominati E-One4You & E-One4All

Direttore di ViA Consulting, servizi di consulenza per lo sviluppo del business in Africa

Fondatore e VicePresidente di EBO Camerun (European Business Organisation), organizzazione di rappresentanza e tutela degli interessi delle imprese europee operanti in Camerun, creata sotto l'egida della UE Camerun

2019

Organizzatore e Gestore del Padiglione Italiano ClubItaliExpo alla fiera SalonPromote2019 in Camerun su mandato degli organizzatori

Ideatore ed Organizzatore di ExpoSanté2019 (Camerun Febbraio 2019) Meeting Internazionale dedicata al settore Salute, Dentale e Cosmetico

Consulente per lo sviluppo di progetti nel settore sanitario per agenzie pubbliche e clienti privati in Africa e per clienti privati italiani

Consulente per lo sviluppo di progetti nel settore agricolo, agrotrasformazione e cosmetico, per agenzie pubbliche in Africa e per clienti privati africani

Formatore e tutor per programma progetto di Università di Bologna Alma Mater "StudEnt for Africa" (2018-2019)

Formatore e tutor per programmi ICE ACADEMY

2018

Formatore e tutor per programma progetto di Università di Bologna Alma Mater "Student for Africa" (2018-2019)

Formatore e Tutor per il programma della Commissione Europea "Ready2Go", gestito da un consorzio di Camere di Commercio Europee coordinate da Promos/Formaper (Camera di Commercio di Milano), svolgendo le seguenti attività:

- Tutor dedicato a due PMI Italiane per la formazione ed organizzazione al processo di internazionalizzazione obiettivo Cile

Consulente per lo sviluppo di progetti nel settore sanitario, agricolo ed agrotrasformazione per agenzie pubbliche del Camerun e per clienti privati italiani

2017

Formatore e Tutor per il programma della Commissione Europea "Ready2Go", gestito da un consorzio di Camere di Commercio Europee coordinate da Promos/Formaper (Camera di Commercio di Milano), svolgendo le seguenti attività:

- Formatore per il "Collective Training" (17 PMI Europee) con obiettivo Camerun
- Tutor dedicato a due PMI Europee (delle 17) per la formazione ed organizzazione al processo di internazionalizzazione
- Assistenza e Tutor in Camerun durante la fase di market scouting

Consulente per lo sviluppo business e mercati per diverse PMI italiane

Da gennaio 2014: libero professionista con il brand "NOVE CONSULTING" (www.novebc.it)

Consulenza per l'export e la promozione delle aziende italiane sui mercati internazionali, con particolare attenzione a quelli dell'Africa Sub Sahariana

Servizi di Export Specialist (curando la fase di ricerca clienti, follow-up ed assistenza nelle trattative commerciali), in Africa e America Latina (Cile, Messico e Uruguay);

Promotion Specialist (organizzando fiere e presentazioni, eventi e b2b dedicati) in Africa, America Latina (Cile e Messico)

Tender Specialist (supportando le imprese nella partecipazione a gare internazionali per la fornitura di beni e servizi, attraverso info, preparazione del "master di gara" e l'assistenza pre e post), in Africa ed America Latina (Uruguay, Honduras, Nicaragua finanziate da UE)

Africa:

Ho organizzato e gestito DENTALTECH2017 Cameroun, un seminario/expo dedicato al settore dentale

Ho organizzato, con mandato esclusivo per l'Italia conferitomi dagli organizzatori, le delegazioni italiane di imprese ed imprenditori alle fiere internazionali:

- AGRIFEX2014, ETHIO.CON-2014, ACITF2015, HOTELSHOW2015 e 2016 e ETHIO.CON2015 e 2016 in Etiopia accompagnando le aziende nella fase di promozione e scouting, organizzando lo stand e le attività promozionali, curandone l'immagine e le relazioni esterne (presso istituzioni locali e privati) e ricevendo il patrocinio della locale Ambasciata Italiana e dell'ICE.

- SALONPROMOTE 2011, 2014 e 2017, SIALY 2015 e SIMAC2015 in Camerun accompagnando le aziende nella fase di promozione e scouting, organizzando lo stand e le attività promozionali, curandone l'immagine e le relazioni esterne (presso istituzioni locali e privati) e collaborando con la locale Ambasciata Italiana.
- Inoltre ho curato parte dell'organizzazione della partecipazione del Camerun ad Expo2015, gestendo le attività in Italia (Luglio 2015) in collaborazione con Ambasciata Italiana in Camerun ed ho collaborato con Ambasciata d'Italia in Camerun per l'organizzazione e gestione degli eventi in occasione della visita di Stato del Presidente della Repubblica Italiana Mattarella.
- Dal 2016, sono consulente per la Chambre d'Agriculture Peche Elevage et Foret del Camerun (CAPEF) per la quale creo progetti e fornisco consulenze per i soci, sono formatore per lo sviluppo delle imprese presso l'Università Agraria di Yaoundé e l'Università di Douala.

America Latina

Cile:

2009 partecipazione ad una missione imprenditoriale ICE come Direttore Comm.le Proras Srl
 2010-2011 Attività di promozione e sviluppo mercati in qualità di Presidente e Responsabile di Consorzio Italy (Consorzio multidisciplinare ora chiuso) e collaborazione con CORFO Cile attraverso loro rappresentante Italiano
 2012-2013 consulenza a due PMI cilene per sviluppo mercato europeo loro prodotti nel settore Natural Beauty e cosmesi naturale

Uruguay

2011 missione a seguito partecipazione e vittoria in una gara per la fornitura di macchinari per la lavorazione della ceramica finanziata da UNIDO
 2013 consulente per progetto UNIDO e missione in Montevideo per lo sviluppo di partnership produttive e d'acquisto tra aziende farmaceutiche italiane ed uruguaye
 2014 consulente di una PMI italiana per lo sviluppo mercato nel settore degli impianti di estrazione principi attivi naturali da piante officinali tipiche del paese

Messico

2013 missione di promozione come consulente per la vendita di impianti e macchinari per scuole professionali
 2014 consulenza e missione nello Stato Federale di Durango per creazione e sviluppo progetti nei settori della produzione industriale, ospitalità ed hotels, agricoltura e trasformazione

Honduras

2011 missione a seguito partecipazione a gara per fornitura di materiale per scuole professionali finanziata da EU (Europeaid)

Nicaragua

2010 missione a seguito partecipazione e vittoria gara per la fornitura di materiale per scuole medie inferiori finanziato da EU (Europeaid)

Date	2010-2012
Lavoro o posizione ricoperti	Presidente- General Manager
Principali attività e responsabilità	Responsabile del Coordinamento e della Promozione
Nome e indirizzo del datore di lavoro	<i>Consorzio Italy- Roma (ora chiuso)</i>
Tipo di attività o settore	Consorzio multidisciplinare di PMI Italiane con target mercato internazionali.
Date	2006-2013
Lavoro o posizione ricoperti	Direttore Commerciale
Principali attività e responsabilità	Responsabile delle attività commerciali Estero (Africa/Est Europa/America Latina)
Nome e indirizzo del datore di lavoro	<i>All Trade Srl / Proras Srl - Roma</i>
Tipo di attività o settore	Export Estero- Gare internazionali (programmi multi donatori Europeaid- Banca Mondiale- Banca Africana di Sviluppo- Unido)
Date	2003-2006
Lavoro o posizione ricoperti	Responsabile Commerciale
Principali attività e responsabilità	Responsabile Attività Commerciali Estero – Responsabile Programmazione ed esecuzione Gare Internazionali (programmi Europeaid- Banca Mondiale- Banca Africana di Sviluppo-Unido)

Nome e indirizzo del datore di lavoro

All Trade Srl - Roma

Tipo di attività o settore

Trading e Export Estero- Gare internazionali (programmi multi donatori Europeaid- Banca Mondiale- Banca Africana di Sviluppo-Unido)

Date

1999-2003

Lavoro o posizione ricoperti

Responsabile Nuove Tecnologie / Responsabile Gare

Principali attività e responsabilità

Promozione e ricerca clienti – Partecipazione a Gare internazionali

Nome e indirizzo del datore di lavoro

Proras Srl - Roma

Tipo di attività o settore

Engineering&Contracting

Date

1995-1999

Lavoro o posizione ricoperti

Socio Fondatore e Gestore Operativo

Principali attività e responsabilità

Coordinamento delle attività Operative e Commerciali / Responsabile e Formatore Personale

Nome e indirizzo del datore di lavoro

Gruppo Il Rullo Srl - Roma

Tipo di attività o settore

Servizi Turistici / Servizi si Promozione Commerciale ed Eventi

Date

1990-1995

Lavoro o posizione ricoperti

Responsabile Operativo – Responsabile Selezione e Formazione Personale

Principali attività e responsabilità

Responsabile attività di formazione e gestione del servizio

Nome e indirizzo del datore di lavoro

STA Srl - Roma

Tipo di attività o settore

Animazione Turistica e Servizi

Istruzione e formazione

2002 Corso di Basic Marketing c/o LUISS Guido Carli Roma
1989-1993 Università la Sapienza Facoltà Scienze Politiche (19 esami-Laurea non conseguita)
1989 Diploma Liceo Classico

Capacità e competenze personali

Madrelingua

Italiana

Altre lingue

Inglese – Francese

Autovalutazione

Comprensione				Parlato				Scritto	
Ascolto		Lettura		Interazione orale		Produzione orale			
I	buono		buono		buono		buono		buono
F	ottimo		ottimo		ottimo		ottimo		buono

Livello

Lingua

Lingua

Capacità e competenze sociali

Eccellenti capacità nei rapporti interpersonali e nelle relazioni sociali

Capacità e competenze organizzative

Eccellenti capacità organizzative, di gestione progetti e gestione di persone

Capacità e competenze tecniche

Eccellenti capacità tecniche e conoscenze nei settori di competenza

Capacità e competenze informatiche

Buone capacità nell'uso di tutti gli strumenti informatici più comuni

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi degli articoli 46 e 47 del DPR 445/2000

Roma, 01/01/2024